



# Alessandro Nardaggio

80056 Ercolano (NA) Italia 

+39 3791195012 

tsunamitech@hotmail.com 

<https://www.linkedin.com/in/alessandro-nardaggio-074694b5/> 

## Profilo Professionale

Professionista con oltre 30 anni di esperienza nel settore degli acquisti internazionali e una profonda conoscenza del mercato cinese, maturata attraverso una carriera costruita su leadership strategica, sviluppo del business e solide competenze operative. Ho ricoperto ruoli di vertice in aziende di import/export e distribuzione, contribuendo in modo significativo alla loro crescita ed espansione a livello globale.

La mia esperienza include la gestione di team, la negoziazione con fornitori, il controllo qualità, la supervisione delle operazioni logistiche e la partecipazione a fiere internazionali. Sono orientato ai risultati e ho una comprovata capacità di individuare opportunità di business e sviluppare strategie efficaci per migliorare le performance aziendali.

Ho vissuto e lavorato in Cina per oltre 12 anni, consolidando una conoscenza diretta del contesto economico e commerciale locale. Possiedo competenze professionali in inglese e portoghese, oltre a una conoscenza operativa della lingua cinese utile nelle trattative commerciali.

Da aprile 2026 sono rientrato in Italia, dove opero come consulente aziendale a Ercolano, mettendo a disposizione la mia esperienza internazionale. Parallelamente, sono attivamente coinvolto nel contesto istituzionale locale, anche attraverso la candidatura alle elezioni comunali di Ercolano del 24 e 25 maggio.

---

## Esperienza

APRILE 2026 – PRESENTE

**Dirigente quadro • Cieffepi Srl • Ercolano (NA), Italia**

Responsabile delle attività amministrative e dello sviluppo strategico aziendale, con focus sull'ottimizzazione dei processi interni e sul miglioramento delle performance economico-finanziarie. Coordinamento delle funzioni operative e supporto alla direzione nelle decisioni strategiche, con particolare attenzione alla crescita commerciale e all'espansione del business.

Supervisione delle relazioni con fornitori e partner, definizione di strategie di approvvigionamento e controllo qualità, oltre alla gestione delle attività di pianificazione e controllo di gestione. Coinvolto nell'individuazione di nuove opportunità di mercato e nello sviluppo di iniziative volte a rafforzare il posizionamento competitivo dell'azienda.

2016 – APRILE 2026

**Ceo e co-founder • IPI Shenzhen Import & Export • Shenzhen, Guangdong, China**

Responsabile delle Strategie di Approvvigionamento e Supervisione delle Operazioni di Vendita. Ideazione e implementazione di strategie di approvvigionamento per l'importazione di pasta italiana in Cina, garantendo la continuità e l'efficienza delle operazioni, ottenendo l'esclusiva per la vendita in Cina dal Pastificio Pallante Spa.

Supervisione di tutte le operazioni di vendita, dalla gestione dei rapporti con i fornitori fino alla distribuzione dei prodotti sui principali marketplace cinesi, inclusi Alibaba, JD e Pinduoduo.

Incremento del fatturato da € 50.000 nel primo anno a oltre € 6 milioni attuali, grazie a una strategia di marketing mirata e alla penetrazione efficiente del mercato.

Coordinamento di un team di 15 dipendenti, promuovendo un ambiente di lavoro collaborativo e orientato ai risultati.

Mantenimento di relazioni strette con partner chiave e clienti, assicurando una comunicazione efficace e una gestione tempestiva delle esigenze del mercato.

Sviluppo di nuove opportunità di business attraverso l'analisi del mercato e l'identificazione di tendenze emergenti.

Implementazione di rigorosi controlli di qualità, garantendo che ogni spedizione soddisfi gli standard internazionali di eccellenza.

2002 - SETTEMBRE 2015

**Ceo e co-founder • Tsunami Tech Srl • Napoli, Italia**

Guidato uno dei maggiori importatori italiani di case e alimentatori per personal computer e accessori per notebook, portando il fatturato a 18 milioni di euro nel 2010.

Iniziato ad importare dalla Cina nel 2002, acquistando accessori informatici e rivendendoli inizialmente in Italia, per poi espandere le operazioni a livello globale.

Aperto un ufficio a Shenzhen nel 2007, il cuore della Silicon Valley cinese, da cui vendevamo in tutto il mondo partecipando come espositori alle principali fiere del settore, tra cui Computex a Taipei, CES a Las Vegas, Cebit ad Hannover, Global Sources ad Hong Kong e Canton Fair a Guangzhou.

Supervisione e gestione degli acquisti, nonché della gestione amministrativa e contabile in qualità di CEO e co-founder.

Apertura di due filiali tra il 2008 e il 2010, una in Inghilterra e un'altra in Brasile, portando l'azienda al massimo dell'espansione tra il 2010 e il 2011.

Gestione del graduale declino del mercato dei personal computer a causa dell'arrivo degli smartphone, e decisione di mettere in liquidazione e chiudere l'azienda nel 2014 per iniziare una nuova avventura.

FEBBRAIO 1998 - MAGGIO 2002

**Titolare impresa • Space World di Alessandro Nardaggio • Napoli, Italia**

Gestito e amministrato con successo un negozio di computer, specializzato in vendita, assistenza e consulenza su hardware e software.

Coordinato un team di 3 dipendenti, garantendo un servizio clienti di alta qualità e personalizzato.

Sviluppato e mantenuto relazioni con fornitori per assicurare la disponibilità dei prodotti più recenti e innovativi.

Offerto servizi di assistenza tecnica e consulenza, risolvendo problemi complessi e migliorando l'esperienza dei clienti.

Gestito la contabilità e le operazioni amministrative, assicurando la redditività e la crescita sostenibile del negozio.

GENNAIO 1995 - FEBBRAIO 1998

**Impiegato - Ragioniere e Contatti Fornitori • Beato Srl • Import & Export di Tessuti e Forniture Alberghiere • Ercolano (NA) Italia**

Gestione della contabilità e supervisione delle operazioni finanziarie aziendali, garantendo accuratezza e conformità alle normative vigenti.

Coordinamento e mantenimento di rapporti con fornitori nazionali ed internazionali, assicurando la puntualità delle forniture e negoziando condizioni contrattuali vantaggiose.

Monitoraggio dei flussi di cassa e preparazione di report finanziari dettagliati per la direzione aziendale.

Supporto nella pianificazione strategica e gestione dei budget aziendali.

Risoluzione di eventuali problematiche logistiche e amministrative legate all'importazione e all'esportazione di tessuti e forniture alberghiere.

---

## Competenze

**Gestione Strategica e Supervisione:** Esperto nella definizione e implementazione di strategie di approvvigionamento e gestione delle operazioni di vendita, con una solida esperienza nella

supervisione di team e nella promozione di un ambiente di lavoro collaborativo e orientato ai risultati.

**Commercio Internazionale:** Oltre 30 anni di esperienza nel settore degli acquisti internazionali, con una profonda conoscenza del mercato cinese e una vasta esperienza nella negoziazione con fornitori cinesi, garantendo l'efficienza e la continuità delle operazioni di import/export.

**Leadership Aziendale:** Ricoperto ruoli di leadership come CEO e co-founder, gestendo aziende di successo nel settore tecnologico e alimentare, con la capacità di guidare la crescita e l'espansione a livello internazionale.

**Sviluppo del Business:** Capacità di identificare e sviluppare nuove opportunità di business attraverso l'analisi del mercato e l'implementazione di strategie mirate, con risultati comprovati nell'incremento del fatturato e nell'espansione globale.

**Gestione di Progetti e Eventi:** Esperienza nell'organizzazione e gestione di fiere internazionali, nello sviluppo di studi di budget per la partecipazione a eventi e nella gestione delle relazioni con partner commerciali e clienti.

**Controllo di Qualità e Documentazione:** Implementazione di rigorosi controlli di qualità per garantire il rispetto degli standard internazionali, gestione della procedura export e verifica della correttezza di documenti e certificazioni.

**Servizi Logistici e di Distribuzione:** Competenza nell'offrire servizi di pick up and delivery door to door e nel coordinamento delle operazioni logistiche per garantire una distribuzione efficiente e tempestiva dei prodotti.

**Competenze Linguistiche:** Italiano madrelingua, Inglese professionale, Portoghese professionale, Cinese elementare.

---

## Istruzione

LUGLIO 1993

Diploma perito tecnico informatico ITIS/San Giorgio a Cremano (NA) Italy

---

## Hobby e interessi

**Viaggi:** Amo esplorare nuove culture e tradizioni, arricchendo la mia comprensione del mondo e ampliando le mie prospettive.

**Cucina:** Appassionato di cucina italiana, mi piace sperimentare nuove ricette e condividere i miei piatti con amici e famiglia.

**Tecnologia:** Interessato alle nuove tecnologie e ai trend emergenti nel settore informatico e delle telecomunicazioni.

**Lettura:** Lettore assiduo di libri di economia e business, sempre alla ricerca di nuove conoscenze.

**Sport:** Pratico regolarmente jogging e nuoto per mantenermi in forma e migliorare il mio benessere fisico e mentale.